



acousticon



Wir suchen ab sofort eine/n

## Mitarbeiter/in im Vertriebsaußendienst in Vollzeit (m/w/d)

zur Verstärkung unseres Vertriebsteams im Bereich audiologische Messtechnik für die Hörakustik.

### Acousticon – Innovationskraft für die Hörakustik.

Seit 1984 bietet die Acousticon Hörsysteme GmbH – mit Firmensitz im südhessischen Reinheim – audiologische Produkte und Dienstleistungen an. Unsere Kernkompetenz liegt in der Entwicklung, Herstellung und dem Vertrieb audiologischer Messtechnik sowie ergänzender Produkte. Die Messtechnik ACAM 5 gehört heute zu den führenden Systemen der gesamten Hörakustikbranche. Mit der kontinuierlichen Weiterentwicklung des modularen All-In-One-Systems stellt Acousticon seit mehr als drei Jahrzehnten seine Innovationskraft immer wieder unter Beweis. Das Medizinprodukt ACAM 5, ein Messgerät zur Diagnose des Hörvermögens und zur Einstellung von Hörsystemen, wird in Hörakustikgeschäften, HNO-Kliniken, Universitäten und Forschungseinrichtungen eingesetzt.

### Ihre Aufgaben:

Als Vertriebsmitarbeiter/in im Außendienst umfasst Ihr Aufgabengebiet die Kundenberatung, Bedarfsanalyse und Angebotsausarbeitung für Hörakustik-Fachgeschäfte im gesamten deutschsprachigen Raum.

Im persönlichen Gespräch mit Betriebsleitern, Inhabern und leitenden Angestellten entwickeln Sie für die jeweiligen Fachbetriebe Konzepte zur Implementierung neuer Verfahren und Arbeitsprozesse auf Basis unseres Messtechniksystems ACAM 5. Sie erstellen, in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst, Angebote und planen in Absprache mit unseren Kundinnen und Kunden Schulungsmaßnahmen und einen Zeitplan für die Auslieferung der ACAM 5.

Im Rahmen von After-Sales-Terminen besuchen Sie Bestandskunden, stellen vor Ort sicher, dass die Anwender/innen das Potential ihrer ACAM 5 bestmöglich ausschöpfen, legen in Absprache mit den Betriebsleitern Schulungs-/Weiterbildungsmaßnahmen fest und beraten darüber hinaus zu weitergehenden Dienstleistungen und Produkten von Acousticon.

### Sie bringen mit:

- » Flexibilität und Reisebereitschaft
- » Kommunikationstalent und Verkaufsfähigkeit
- » Spaß an Beratung und Verkauf von professionellen Messtechnikprodukten im B2B-Bereich
- » Freundliches Auftreten und professionelles Verhalten im Umgang mit Kundenanfragen
- » Verbindliche und verlässliche Arbeitsweise sowie Eigeninitiative
- » Führerschein Klasse B
- » Vorwissen oder Ausbildung im Bereich der Medizintechnik, Audiologie oder Hörakustik

### Wir bieten Ihnen:

- » Persönliche und familiäre Arbeitsatmosphäre
- » Flexible und eigenverantwortliche Planung Ihrer Außendiensttermine
- » Abwechslungsreiches und interessantes Tätigkeitsfeld mit vielen Freiheiten
- » Leistungsbezogene Vergütung oder Festgehalt
- » Angenehmes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen und einem hilfsbereiten Team
- » Firmenwagen
- » Firmenhandy und -tablet, auch zur privaten Nutzung
- » Ausführliche Einarbeitung sowie regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen im Bereich der Medizintechnik, Audiologie, Akustik und Qualitätswesen
- » Langfristiges Beschäftigungsverhältnis
- » Betriebliche Altersvorsorge



### Sie sind interessiert?

Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive eventueller Fortbildungs- oder Schulungszertifikate bitte vorzugsweise per Mail an: [christopher.bonsel@acousticon.de](mailto:christopher.bonsel@acousticon.de)

Für Rückfragen steht Ihnen Herr Christopher Bonsel unter der Rufnummer +49 6162 9324-0 gerne zur Verfügung.

Acousticon Hörsysteme GmbH · Hirschbachstraße 48 · D-64354 Reinheim · [www.acousticon.de](http://www.acousticon.de)